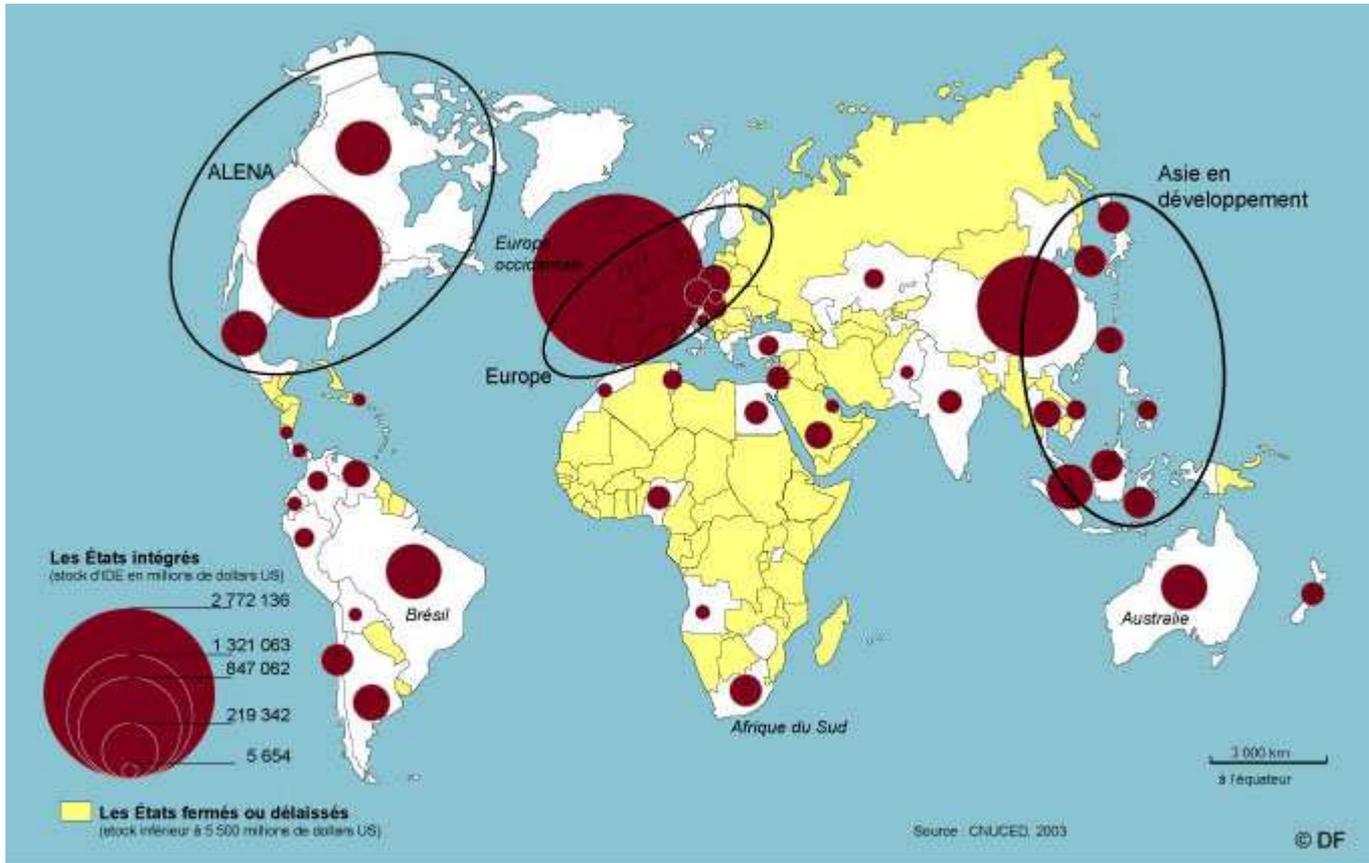


2) Comment les FTN se mondialisent (les vecteurs de la transnationalisation des firmes)

A) IDE/IPF : frontière floue et assez conventionnelle entre les 2. **IDE :** une entreprise d'un pays A engage des capitaux afin d'acquérir des intérêts durables (voire prise de contrôle) dans un pays B (création d'une filiale, acquisition d'au moins 10% d'une société pré-existante, réinvestissement des bénéfices de la filiale sur le territoire d'implantation, transferts de capitaux de la maison-mère vers sa filiale). **IPF :** acquisition de titres financiers par une entreprise d'un pays A d'une autre entreprise dans un pays B mais dans un but de placement spéculatif et non de prise d'intérêt durable, les IPF sont souvent de courte durée et sont donc plutôt volatiles.

B) Ordres de grandeurs principaux à connaître



Source : Documentation photographique n° 8037

Lieu des achats par fusions ou acquisitions par zone, en millions de \$				
	1987	1999	2003	2004
Pays développés	71560	701578	256935	339799
Pays en développement	2928	63333	31060	39809
Afrique	415	5762	1067	2718
Am. Latine et Caraïbes	142	44767	11460	16487
Asie	2372	12800	18533	20598
Monde	74509	766044	296988	380598

Source : d'après CNUCED, 2006, dans le manuel term SES Hatier ed. 2007, p. 339.

14) Qu'est-ce qu'une fusion-acquisition ?

15) Comment a évolué le montant total des opérations de FA depuis 1987 ?

16) Comment évolue la répartition des FA depuis 1987 ?

17) Comment expliquer la chute entre 1999 et 2003 ?

C) Conséquences des IDE-IPF :

- Internationalisation du capital et des firmes
- Polarisation du capital sur la triade
- IPF alimentent l'instabilité financière mondiale surtout pour les PED
- Volumes financiers colossaux qui rivalisent avec les PIB des Etats
- IDE entraînent chômage des travailleurs les moins qualifiés des PDEM (sujet d'oral)